

3- عوائق التواصل النفسية والسلوكية

العائق السلوكية:

وهي مجموعة من الخصال المنفرة للمخاطب أو المخاطب وهي على نوعين :

-عوائق التبلifie كاستخدام العنف في الخطاب أو إظهار الغضب

-عوائق التلقى كالاستهزاء بالمخاطب والإعراض والغفلة عنه.....

ومن ذلك أيضا عدم وضوح الأفكار وغموضها . أو استخدام العبارات والمصطلحات الصعبة . أو تباين المستوى التعليمي وتباين اللغة أو اختلاف العقيدة ..

العائق النفسية :

وهي المشاعر والقىالت السلبية التي يخفها أحد الطرفين . وهي على صنفين :

- عوائق الارسال ناتجة عن التعالي والترفع والإعجاب بالنفس وسوء الظن بالآخرين..... مما يؤدي إلى نفور المخاطبين.

- عوائق الاستجابة ناتجة عن الكبر والجحود والعناد الخ مما يؤدي إلى رفض أي خطاب أو نصح من الآخرين.

2- دواعي التواصل

إن التواصل المنشود مع الآخر ينتظم جميع أشكال وصور التفاعل الإيجابي الرشيد والتعاون الحضاري المكين والتكامل الإنساني الوعي المنفتح مع الآخر بغية تمكين المسلم أفراداً وجماعات من القيام بمهمة الخلافة لله وعمارة الكون وإسعاد البشرية وفق المنهج المراد لله عز وجل .

وأيضا تلبية حاجات الإنسان الاجتماعية لأنه مدنى بطبيعة فكلما انفتح على المجتمع أكثر إلا ويكتسب مهارات تواصلية تمكنه من التواصل معه ومن سد حاجاته الاجتماعية كالحاجة لتقدير الذات وتحقيقها والحاجة للاعتماد واعتراف الآخرين.....

6- كيفية اكتساب السلوك التواصلي السليم

ب)- عند المتقى (المستقبل) :

- مراقبة الله وإخلاص النية في الاستماع.
- تحقيق مصلحة شرعية أو دفع مفسدة .

- حسن الظن

- الاستفسار والتثبت عند المشكلات

- التواضع وحسن الإنصات والإقبال

أ)- عند المرسل (المخاطب) :

- مراقبة الله وإخلاص النية في مخاطبة الغير
- تحقيق مصلحة شرعية أو دفع مفسدة .
- استخدام العبارات الواضحة لإفهام المخاطب.

- تقدير الآخر واحترامه والرفق به والإقبال عليه .

- استخدام أسلوب التشويق والإثارة والإيضاح ..

5- ضوابط التواصل

أ) ضوابط التبلifie والارسال : ومنها حسن البيان والمخاطبة والمجادلة بالحسنى والرفق في الخطاب وتجنب الألفاظ الجارحة وعبارات السخرية والاحتقار والاعتراض بالآخر والاحسان إليه وإكرام إنسانيته جاء في صحيح مسلم عن عائشة (رض) أن رسول الله (ص) قال : (يا عائشة إن الله رفيق يحب الرفق ويعطي على الرفق ما لا يعطي على العنف وما لا يعطي على سواه .)

ب) ضوابط التلقى والاستقبال : ومنها حسن الاستماع والإنصات والإقبال والتتبع والتثبت من الكلام..... وقد كان رسول الله صلى الله عليه وسلم نموذجاً فريداً في قدرته على التواصل مع مخاطبه وتبلifie رسالته فكان يحذّهم مستخدماً (جواجم الكلم) وأسلوب التشويق والإثارة والإيضاح . وكان يستعمل التوجيه المباشر تارة والقوة العملية الحياة تارة أخرى . ومن بين الأساليب التي استعملها:- ضرب الأمثال - القصص - الحركات المعبرة - الرسوم التوضيحية

وهي راجعة إلى قيم تحكم نية الم التواصل أو مقصدده أو فعله .

أ) قيم تحكم نية الم التواصل : وهي التي يقصد بها رضى الله سبحانه وتحقيق مصلحة أو دفع مفسدة وتجلى في الإخلاص لله وحسن الظن بالأخرين كما في الحديث المشهور (إنما الأفعال بالنيات وإنما لكل أمرٍ مانوي...) .

ب) قيم تحكم مقصود الم التواصل : والتي يكون الهدف منها تحقيق التعارف والتшибيع على التفاهم ونشر الخير والسلام على الأرض .

ج) قيم تحكم فعل الم التواصل : والتي تعتبر الركائز الأساسية للتواصل والمبنية على الصدق والأمانة و الرفق والحياء والتواضع والاحترام وقبول الحق مهما كان مصدره ومنها : الزيارة - تبادل الهدايا - العفو والصفح - البدء بالسلام - طلاقة الوجه

1- مفهوم التواصل

لغة: يعني جميع أشكال التفاعل و التكامل المنبع عن الإحسان والرفق والعناية والرعاية . وهو ضد التقاطع وضد التدابير وضد التخاصم وضد التهاجر.

واصطلاحا: هو (التفاعل الإيجابي الناتج عن استعمال حواس التواصل في إرسال الخطاب وفي استقباله النابع من رغبة صادقة في صلة الآخر والاتصال بوجданه عن طريق الفهم والإفهام المنطلق من إرادة الوصول إلى المعرفة الحقة).